

Zukunft ist aus diesem Holz!

Kebony Norge AS ist ein international tätiges Unternehmen mit skandinavischen Wurzeln und produziert heute an 2 Produktionsstandorten hochwertige und dauerhafte Massivholzprodukte. Die einzigartige und umweltfreundliche Kebony Technologie wandelt nachhaltige Holzarten um in Kebony Holz, welches Eigenschaften aufweist, die mit denen von Tropenholz vergleichbar sind oder diese sogar übertrifft. Wir bieten Ihnen einen langfristigen und krisensicheren Arbeitsplatz in einer der nachhaltigsten und damit zukunftsreichsten Branchen.

Für den weiteren erfolgreichen Ausbau unseres Unternehmens suchen wir in Nordbayern PLZ 9xxxx (36x/63x/74x) zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

Gebietsleiter Objekt / Sales (m/w/d) im Außendienst

IHRE HERAUSFORDERUNGEN:

- Steuerung von Anfragen
- Gewinnung und Betreuung von Objekten mit Neu- und Bestandskunden
- Kommunikation mit Kunden und Geschäftspartnern (Architekt / Holzhandel / Handwerk / Kommune)
- Beratung und Vertrieb eines innovativen, nachhaltigen Holzes insb.in der Fassade & Terrasse
- Empfehlungs- und Referenzmanagement
- Direktes Reporting an den Country Manager

Ihre Qualifikationen:

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische oder holztechnische Ausbildung
- mehrjährige Vertriebs Erfahrung möglichst im Außendienst
- technisches und kaufmännisches Verständnis, idealerweise Erfahrung in der Holzbranche
- Ausgeprägte Kommunikations- und Abschlussstärke
- Erfolgsorientierte, überdurchschnittliche Einsatz- und Fahrbereitschaft (ca. 40.000 km/Jahr)
- Zielorientierte selbständige und eigenverantwortliche Arbeitsweise
- Erfahrung mit Architekten, Handwerkern und Holzhändlern wären von Vorteil
- Analytische und konzeptionelle Denkweise
- souveräner und selbstsicherer Auftritt

WIR BIETEN AN:

- Solide und fachliche Einarbeitung
- Unterstützung bei Akquise und Terminierung durch Vertriebsinnendienst
- Krisensicherer und langfristiger Arbeitsplatz
- Leitungsorientierte und attraktive Bezahlung
- Notebook, Smartphone und Dienstwagen (auch zur privaten Nutzung)
- Einsatz in einer der zukunftsreichsten Branchen
- Kurze Entscheidungswege und angenehmes Arbeitsklima
- Selbständiges und eigenverantwortliches Arbeiten
- Proaktive Weiterbildung

Sind Sie bereit für eine neue Herausforderung? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung per E-Mail, unter Angabe Ihres möglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellungen: mbe@kebonny.com

